



Requisitos para Canales de Venta y Distribución - BITDEFENDER

Línea Hogar.-

Canal de Ventas:

Para ser Canal de Ventas de BitDefender debes realizar una primera compra de producto (entre 5 y 100 Cajas), generando un stock del producto para tu negocio, y comenzar a ofrecer y vender los productos BitDefender en Caja a todos tus clientes.

También debes acceder a: www.bitdefender.bo/registro-canal y llenar todos tus datos, incluyendo el envío de tu Logotipo.

La primera compra te da derecho a estar en el Sitio Web de **BitDefender Bolivia** con tu logotipo, dirección, teléfonos, Sitio Web y correo electrónico; así como formar parte de las campañas que COMOL lance en Facebook, Twitter, Google Plus y en su caso en YouTube.

En la primera compra podrías recibir uno o más Banners de la marca, de acuerdo al volumen de la primera compra, así como volantes para su distribución, que te servirán para promocionar el producto. Recibirás un usuario y contraseña para acceder al Portal de BitDefender para conocer las promociones que cada mes COMOL pondrá en vigencia en beneficio de los Canales y del consumidor final.

Los Banners que reciba el Canal de Ventas son para promoción de la marca y el Canal debes exhibirlos en lugares visibles y prominentes de su local de ventas.

COMOL ha establecido un precio de venta al consumidor final que es sugerido para los Canales, si realizas las ventas al precio sugerido tendrás entre un 25% y un 67% de utilidad bruta. El Canal debiera utilizar el precio sugerido y hacer descuentos únicamente por volumen, esto con el fin de no distorsionar el mercado y no generar una competencia desleal.

Cómo funciona el sistema de venta a Canales:

1. El Canal recibe una categoría según la primera compra que realice.
2. El Canal inicia cada 1^{ro} de mes con la categoría de su primera compra del mes.
3. Si sus compras siguientes lo hacen pasar de categoría, se le recalcula el precio a la categoría a la que hubiera ascendido.
4. Cada fin de mes - entre el 25 y 30 de mes - se los invita a hacer su última compra del mes y se calcula la cantidad de cajas compradas durante el mes, donde se le aplica el precio que corresponda por el volumen de compras en el mes.
5. La Tabla de Precios y categorías es la siguiente:

Cantidad Cajas	Categoría	Internet Security SOLO 1 usuario Precio Bs.	Internet Security TRIO 3 usuarios Precio Bs.	Internet Security FAMILY PACK 5 usuarios Precio Bs.
5 a 10	A	120,00	256,00	360,00
11 a 20	B	115,00	245,00	345,00
21 a 30	C	110,00	235,00	330,00
31 a 50	D	105,00	224,00	315,00
51 a 100	E	100,00	213,00	300,00
101 a 500	F	90,00	198,00	279,00
Precio Venta Público Sugerido		150,00	320,00	450,00

Los pagos por compra de Productos pueden ser depositados o transferidos directamente en la cuenta de banco de la empresa COMOL IMP. EXP SRL.

Número de cuenta:

Banco Unión

Nombre: COMOL IMP. EXP. SRL

Número: 10000002064561

Tipo de Cuenta: Cuenta Corriente

Moneda: Bolivianos

Canal de Distribución:

El Canal de Distribución de BitDefender recibe todos los beneficios del Canal de Ventas, sin embargo para ser distribuidor de los productos debe realizar compras mínimas mensuales de más de 100 cajas. Los Canales de Distribución pueden realizar ventas a Canales de Venta bajo convenio pres establecido con la empresa COMOL.

Mayorista:

Son considerados Mayorista las empresas o personas que hagan compras mayores a 500 unidades al mes o que tengan un convenio por volumen anual. Los Mayoristas están obligados a atender Canales de Venta y Distribución en el área o distrito del convenio, respetando los precios establecidos para el consumidor final y los Canales de Venta y Distribución.

Los Mayoristas pueden tener una utilidad bruta de 29% a 71% a su inversión.

Todas las ventas son al contado, sin embargo de requerir el Canal una línea de crédito, el propietario de la empresa Canal de Ventas debe hacer un requerimiento por escrito a la Gerencia Comercial, haciendo conocer los volúmenes de venta mensual y el respaldo que ofrece para la línea de crédito. Suscribiendo un contrato es posible optar a la línea de crédito.

Línea Corporativa.-

Canal de Ventas:

Todos nuestros Canales de Ventas Hogar pueden ser Canales de Venta Corporativa, siempre y cuando cumplan ciertos requisitos.

Para ser Canal de Ventas de licencias Corporativas de BitDefender la empresa debe certificar mínimamente una persona en el área Comercial; para obtener un mayor descuento debe tener un Comercial y un Técnico de Instalación y Soporte certificado; lo ideal es que cuente con dos certificados comerciales y dos técnicos, así podrá optar a una mayor rebaja.

El Canal de Ventas Corporativo obtiene un descuento de los productos de acuerdo a la categoría de certificación con la que cuenta.

Categoría	Comercial	Técnico	Descuento Base
BRONZE	1		15%
SILVER	1	1	20%
GOLD	2	2	25%

Si el Canal además ofrece soporte de primer nivel y registra las oportunidades de negocio en nuestro Portal Web, al materializarse la venta recibe descuentos adicionales.

Esta Tabla refleja cómo un Canal Corporativo puede llegar a tener hasta un 50% de descuento por la venta de licencias a empresas.

	GOLD	SILVER	BRONZE
Descuento Base	25%	20%	15%
Primer nivel de Soporte *	10%	5%	
Registro anticipado de oportunidades **	5%	5%	5%
Márgenes + bonos por Orden individual	40%	30%	20%
Programa de Fondos de Marketing ***	5%	5%	5%
- Bono anual por cumplimiento del 100% de metas o	3%	3%	3%
bono anual por cumplimiento de + del 120% de metas.	5%	5%	5%
Total máximo descuento	50%	40%	30%

* Si el Canal establece un Primer Nivel de Soporte se hace beneficiario a este descuento.

** Solo si el negocio está consignado y actualizado en el CRM de COMOL, el Canal se hace beneficiario de este descuento.

*** Si el Canal se suscribe al Programa de Fondos de Marketing y hace una inversión demostrable de Promoción y Publicidad del producto en niveles Corporativos, se beneficia de este descuento.

Las certificaciones para Comerciales y Técnicos se deben realiza en línea (Online) mediante nuestro Portal Web, no obstante COMOL podría organizar cursos presenciales para reforzar conocimientos.



Cuando la situación lo demande el Canal debe coordinar con la Gerencia Comercial, acciones de venta a una determinada empresa, con el fin de poder obtener la cuenta. La coordinación entre COMOL y el Canal de Ventas Corporativa es fundamental y debe ser bases de las relaciones de venta de Canales.

Para operar como Canal Corporativo de Bitdefender es necesario llenar el formulario en línea en la siguiente dirección www.bitdefender.bo/registro-canal, por favor adjunte su Logotipo para colocarlo en nuestro sitio Web.

La Paz, 1^{ro} de Mayo 2016

Gerencia Comercial
COMOL IMP.EXP.SRL